



Brownlee & Associates, S.L.  
Paseo de Los Olivos, 20, 1ªB,  
Madrid, 28011, España / Spain.  
Tel: (34) 91526.2505  
Email: brownleeassociates@gmail.com

## **La P.N.L. Aplicada al Marketing y las Ventas**

### **Objetivos del curso:**

El objetivo de este curso es presentar de forma práctica las técnicas fundamentales de la Programación Neuro Lingüística y su aplicación en Marketing o ventas. El curso está basado en un modelo de comunicación persuasivo e influyente que mejora la técnica de marketing y venta entendiendo la psicología del cliente.

### **Metodología:**

El curso se desarrollará en base a los productos y material de los asistentes. Todos los ejercicios prácticos estarán dirigidos a dichos productos. El curso es eminentemente práctico, durante su desarrollo se plantean actividades en grupos de dos, tres o más personas, que son recogidos en video para ser analizados durante el curso.

### **Dirigido a:**

Personal y responsables de departamentos de marketing, ventas, comunicación, publicidad, promoción y todas aquellas personas involucradas en la comercialización y comunicación de productos o servicios.

**Duración:** 3 días (27 horas)

**Máximo número de asistentes recomendado:** 12